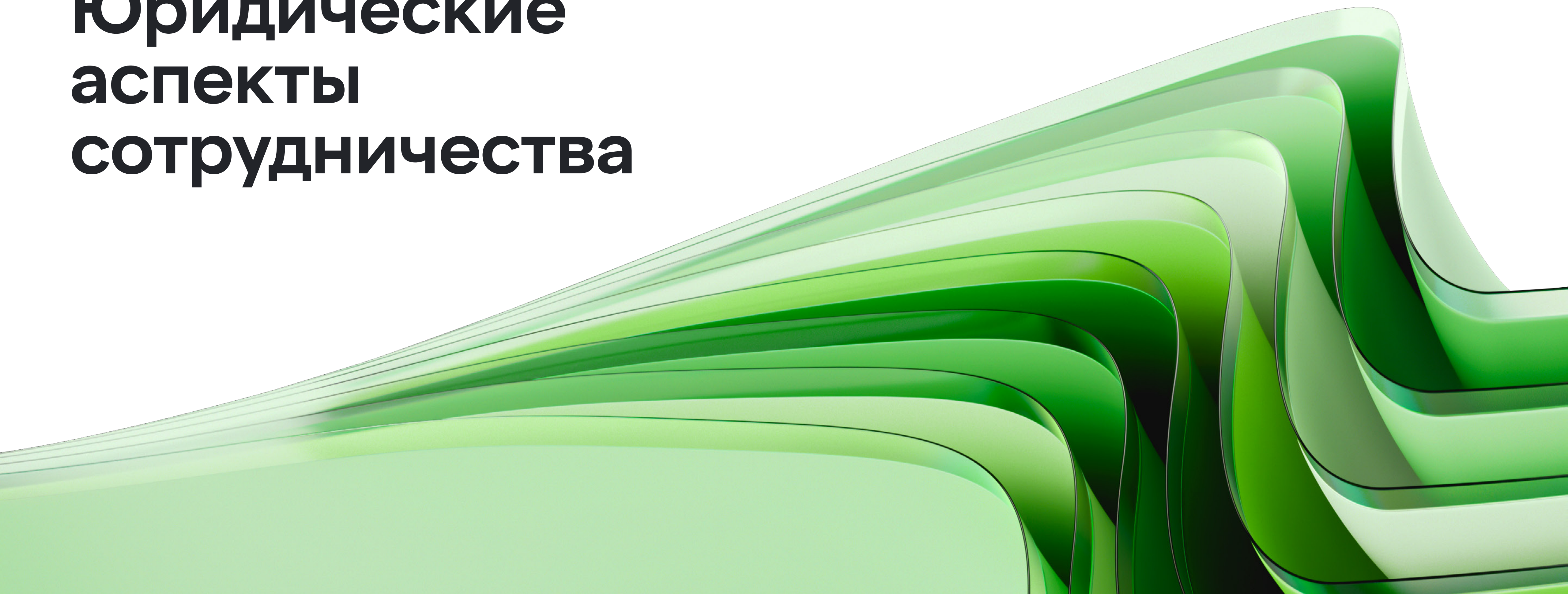




Юридические аспекты сотрудничества



Информация о доступе на полку

Порядок отбора
поставщиков и договор
поставки



Иная информация
для поставщиков



Начало взаимодействия и заключение договора

01

Компания самостоятельно ищет поставщиков

В открытых источниках и базе коммерческих предложений, поступающих в компанию, либо инициирует проведение процедур запроса предложений.

02

Поставщик инициирует сотрудничество

Сотрудничество с компанией через отправку коммерческого предложения.

Коммерческие предложения подаются через портал поставщика.
Срок обработки – 14 дней.

Порядок подачи коммерческого предложения:



03

Заключение договора

Договор поставки заключается по типовой форме на множество юридических лиц, входящих в X5

Подписание договора осуществляется в основном по EDI или в бумажном виде

Структура договора поставки

часть договора, подписываемая сторонами

Условия, изложенные в бумажной форме договора:

01

Порядок размещения
заказа, приёмки,
изменения цены

02

Правила поставки
в Приложении 1

03

Логистика
в Приложении 2

04

Коммерция и штрафы
в Приложении 3

Структура договора поставки

условия, размещённые в публичном доступе, являются неотъемлемой частью договора

Условия опубликованы на сайте X5 Group



Формы документов

- Спецификация
- Лист на акцию
- Чек-лист для аудита
- Акт приёмки-передачи товара
- EDI-документы для ФРОВА



Требования

- К сроку годности и температурному режиму
- К качеству, маркировке, упаковке (таре)
- По оформлению ветеринарных документов (для ФРОВА, мяса-сырья)
- По факторингу
- По сверке
- По разрешению споров
- По недружественному влиянию

Некоторые условия договора поставки



Возможность отклонения заказа

В договоре X5 у поставщика есть возможность отклонить заказ, полностью или частично, в течение четырёх рабочих часов

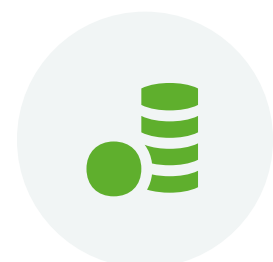


Ответственность за недопоставку

В договоре X5 есть штрафы за недопоставку:

- 12% регулярные поставки SL 97%
- 100% промопоставки SL 100%

Если поставщик не отклонил заказ



Цена товара, бонус

В договоре X5 изменение цены осуществляется путем подписания спецификации, размер бонусов в соответствии с законом о торговле, не более 5% от оборота, вместе с услугами



Срок принятия новых цен на товар

В договоре X5 срок рассмотрения предложения поставщика о повышении цены – 20 календарных дней против 30 в других сетях

Отказ от поставки по старым ценам не наказывается штрафом. Предложения об изменении цен направляются без ограничений по количеству и срокам



Возврат товара

В договоре X5 предусмотрен возврат некачественного товара, а возврат нереализованного товара не предусмотрен



Возврат тары

В договоре X5 Тара (паллеты) не подлежит возврату и включается в стоимость товара



Вариативность условий доставки

В договоре X5 доставка товаров может быть произведена силами поставщика либо путем самовывоза торговой сетью со склада поставщика



Ответственность за нарушение сроков и правил документооборота

В договоре X5 нет штрафов за опоздание поставки и непредоставление документов

Особенности договора СТМ

Выбор поставщика товара СТМ на основании тендера

1. Сеть направляет потенциальным участникам подробную информацию о требованиях к товару и деталях проведения процедуры выбора (сроки проведения, документация, этапы)
2. После получения предложений от участников проводится дегустация образцов продукции
3. На основе рейтингового анализа подводятся итоги процедуры выбора

Условия сотрудничества по товарам СТМ

- + Отсутствие бонусов
- + Отсутствие у поставщика затрат на продвижение товара
- + Осуществление закупок товара в соответствии с прогнозным планом
- + Гарантия выкупа товара: в случае расторжения договора по инициативе сети (не по вине поставщика), выкупается объём товара, равный трёхмесячному объёму производства

Поиск новых перспективных форм взаимодействия

Подряд – использование схем работы с давальческим сырьём и пониманием стакана себестоимости товара (контроль качества и удешевление сырья)

Агроконтракты – предполагают элементы финансирования под будущий урожай (контроль качества посевного материала)

Долгосрочные партнёры X5

Стратегические соглашения – предполагают новые условия и гарантии сотрудничества, основанные на прогнозировании, планировании и обоюдных гарантиях

Агроагрегаторы – помогают фермерам обеспечить необходимые логистические условия для поставок в сеть, а также качество поставляемого товара

Специальные гарантии

В X5 Group принят документ
о применении Кодекса
добросовестных практик



В X5 действует
согласительная комиссия



В X5 действует горячая
линия CEO по вопросам
коррупции

