

Агроконтракция



Что такое агроконтракты?

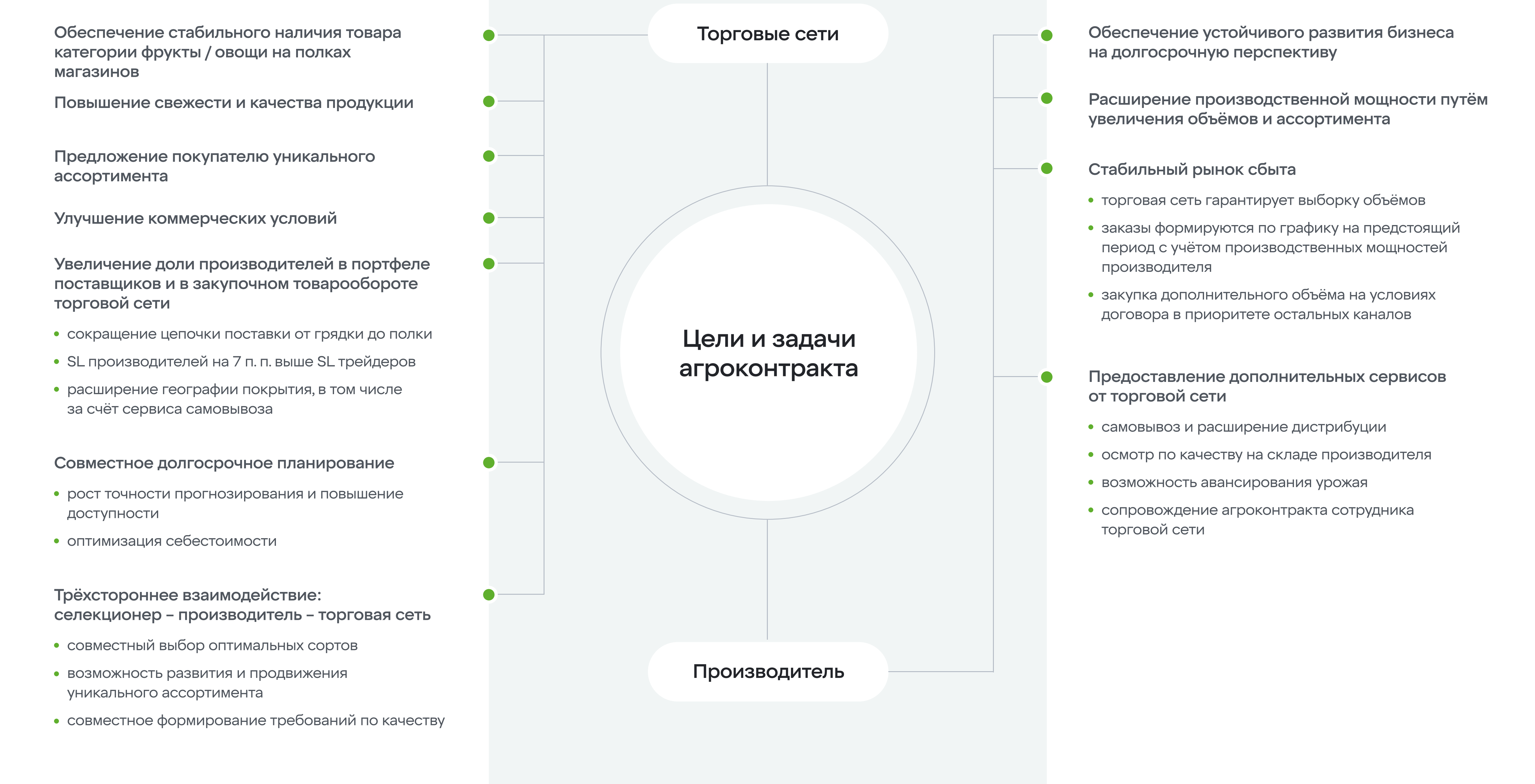


Агроконтракт – формат сотрудничества торговой сети с производителями сельхозпродукции, который предусматривает долгосрочное фиксирование объёмов будущего урожая по гарантированной и/или открытой цене, которая формируется на основе анализа рыночных цен



Формат сотрудничества достигается за счёт увеличения совместного планирования засадки культур и сортов, с возможностью авансирования и сопровождения договора со стороны торговой сети на всех его этапах





Сценарии работы с производителями



Агроконтракт

Долгосрочное фиксирование объёмов будущего урожая по гарантированной и/или открытой цене

- Длинный горизонт планирования
- Гарантия выборки 100% объёма
- Учёт производственных мощностей производителя с дальнейшим формированием графика поставок на предстоящий период
- Закупка дополнительного объёма в приоритете на условиях договора
- Оптимизация ресурсов по работе на площадке по сбору коммерческих предложений



Еженедельный спот

Сбор коммерческих предложений на портале ФРОВ

Закупка объёма в рамках недельной потребности

- Волатильность ассортимента и потребности при сборе коммерческих предложений
- Выборка по потребности (не менее 70% согласованного объёма)
- Отсутствие графиков, формирование ежедневных заказов по потребности
- Выборка не превышает согласованного объёма
- Участие поставщика в более чем 20 сборах коммерческих предложений на площадке покупателя на еженедельной основе



Ежедневный спот

Сбор коммерческих предложений на портале ФРОВ

Дозакупка объёма в рамках дополнительной потребности

- Доля объёма, которую теряет производитель
- Отсутствие процесса планирования как по ассортименту, так и по объёмам
- Заказы к поставке на завтра / послезавтра
- Участие поставщика в более чем 20 сборах коммерческих предложений на площадке покупателя на ежедневной основе

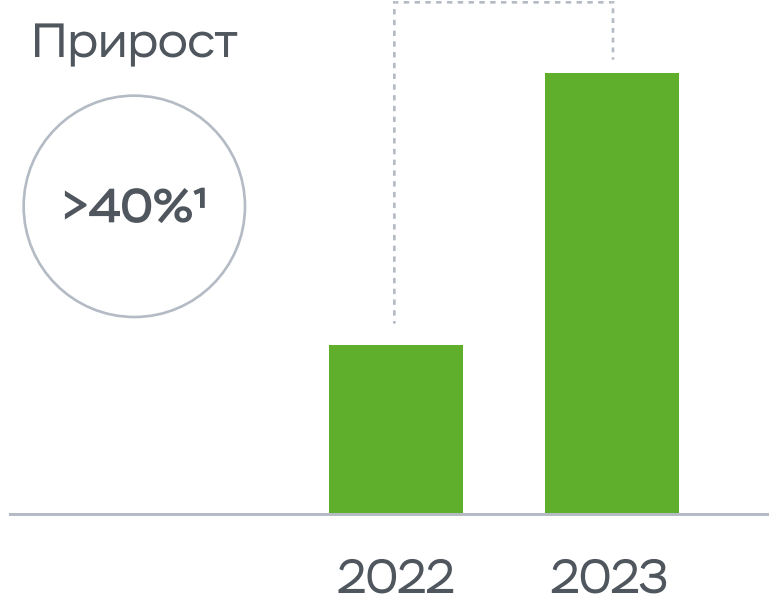
Бизнес-кейсы 2023

Формат сотрудничества

Динамика отгрузок в объёме



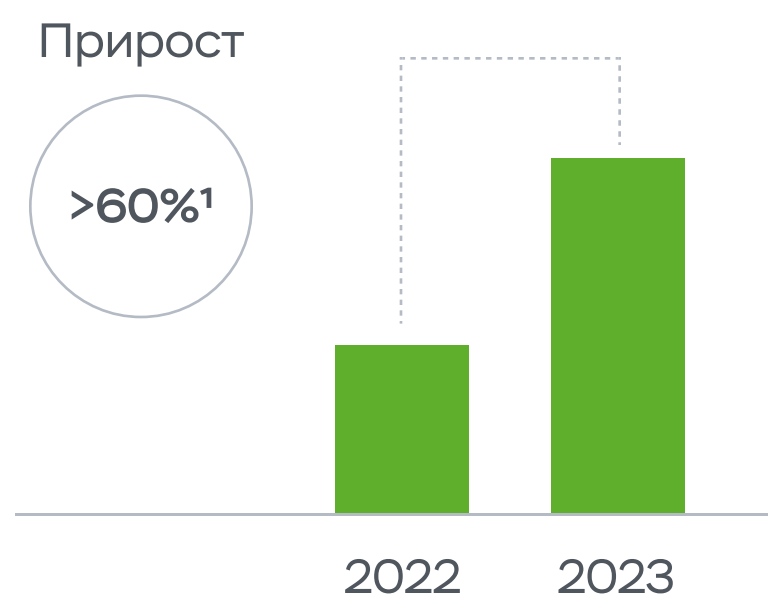
Агроконтракт на поставку эксклюзивных позиций



Удалось проработать дополнительное строительство на Дальнем Востоке и приобретение теплиц, что позволит максимально закрыть потребность торговой сети в наращивании объёмов по всей географии поставок тепличных культур



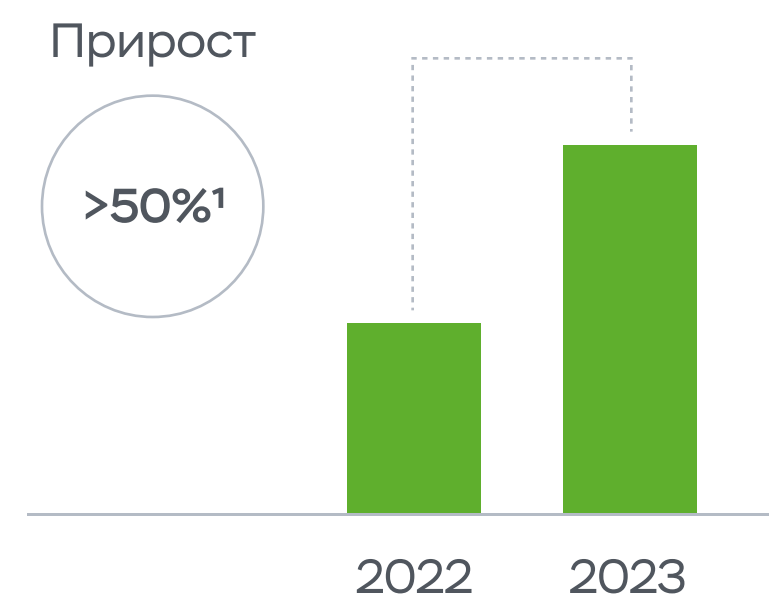
Агроконтракт на условиях авансирования в счёт поставок будущего урожая



Осуществили покупку дополнительного фасовочного оборудования для фасовки картофеля, а также закупку СЗР



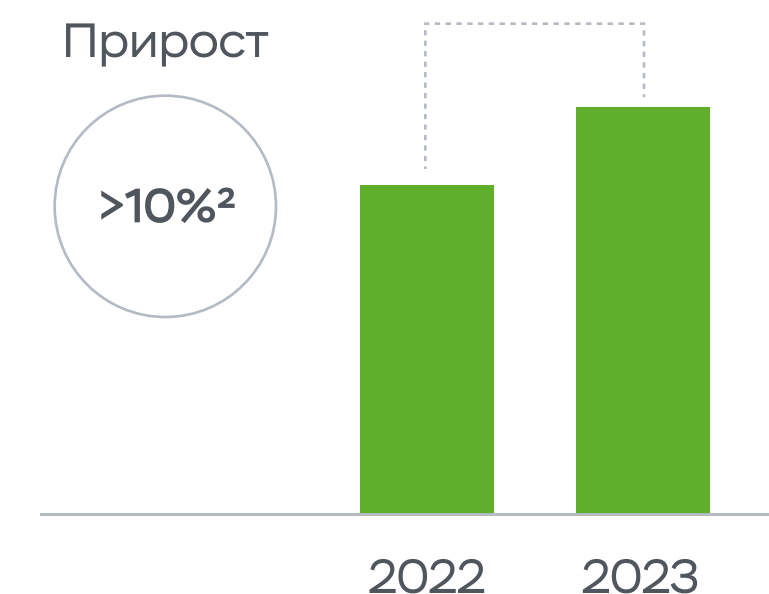
Агроконтракт на условиях авансирования в счёт поставок будущего урожая



Своевременно обеспечили всем необходимым своё производство для нового сезона: закупка сырья, СЗР, расходные материалы и т. д.



Соглашение о намерениях на 3 года на ягоду, производимую Гринфилдс-Агро



Заранее спрогнозировали потребности в закупке саженцев, которые закупаются за 6 месяцев до высадки. Благодаря подписанию долгосрочного соглашения производитель смог оценить свои текущие мощности и принял решение о расширении площадей посадки ягод

¹ Данные за январь-ноябрь

² Данные за июнь-сентябрь

Виды агроконтрактов

Ранее Сейчас Завтра

Спот +
сезонные
и годовые
программы

Контракты
на период
менее года



Агроконтракт без авансирования

Сезонный / годовой контракт
с фиксацией объёма без
дополнительного инвестирования

Ценовые условия

- С плавающей ценой – цена устанавливается перед периодом отгрузок на основании индикативных торгов
- С фиксированной ценой – цена фиксируется на периоды поставок
- Проводится агрономическое сопровождение сотрудником X5 Group

Основные условия выбора поставщика

- Является верифицированным производителем

Агроконтракт с авансированием

Сезонный / годовой контракт
на авансирование выращивания
будущего урожая

- Аванс выдается для выполнения агротехнических работ
- Выплата аванса производится до начала агротехнических работ в размере до 30% от суммы контракта
- Зачёт аванса производится при старте отгрузок путём удержания сумм для оплаты за принятые партии

Основные условия выбора поставщика

- Сотрудничество с X5 Group более 1 года
- Поставщик осуществляет деятельность более 3 лет
- Поддерживается стабильно высокий уровень сервиса
- Отсутствует задолженность перед X5 Group



Стратегическое партнёрство

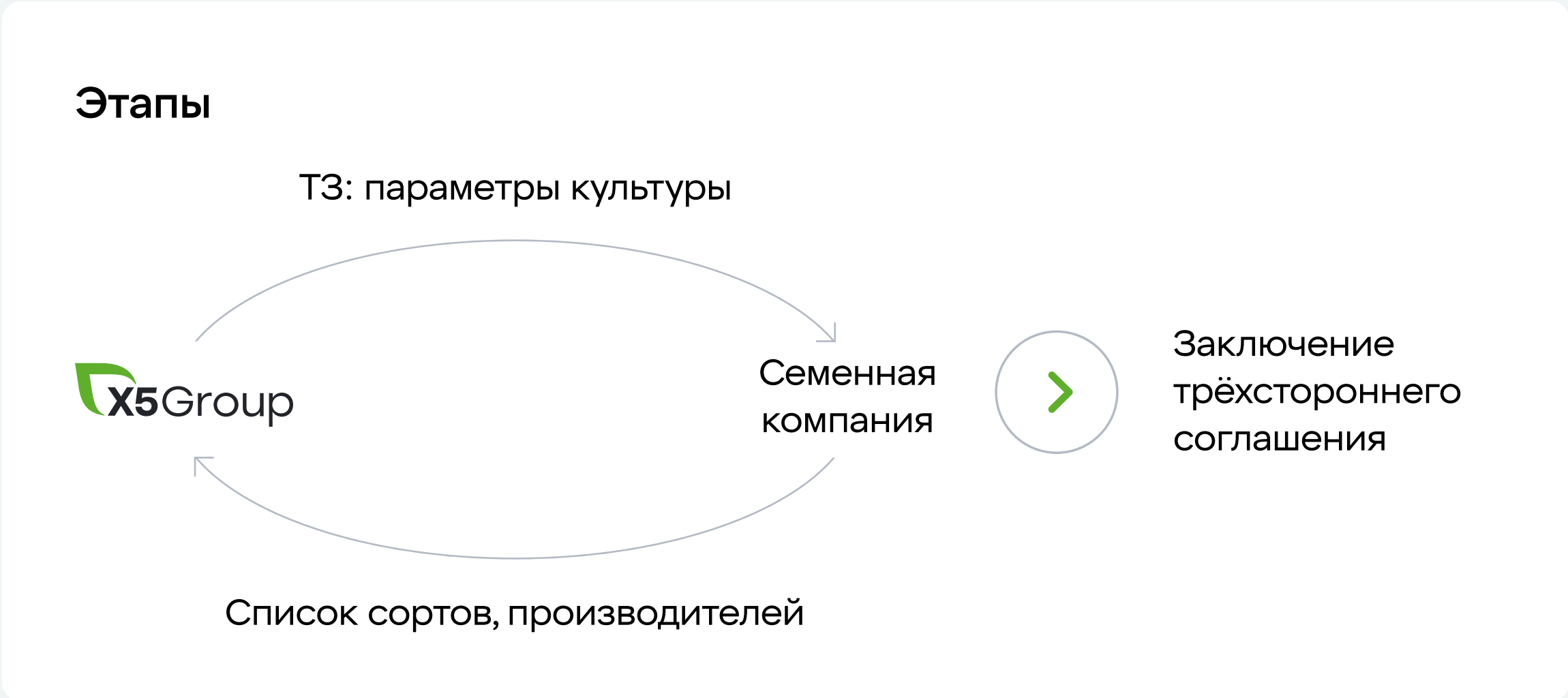
Агроконтрактация
на период 3–5 лет:

- Заключается со стратегическими партнёрами
- Контрактуется потребность на 3–5 лет
- Гарантия выборки объёмов

Основные условия выбора поставщика

- Является стратегическим партнёром

Трёхстороннее сотрудничество



- ### От производителя
- Эксклюзивные, уникальные сорта
 - Поддержание SL на уровне 90%
 - Гарантии поставок
 - Совместное планирование севооборота
 - Прозрачное ценообразование
 - Возможность экстренных поставок
 - Стабильно высокое качество

- ### Потенциальные партнёры для трёхстороннего соглашения
- Селекционные компании:
- Сингента
 - Райк Цваан
 - Гавриш
 - Энза
 - Саката
 - Де Ройтер

Схема заключения агроконтракта

01



Поиск поставщика
для агроконтракта

02



Выезд к поставщику и подтверждение
статуса производителя (если статус
не подтверждён)

03



Заключение договора поставки
(если не заключён)

04



Ведение переговоров
и согласование условий
агроконтракта

05



Заключение агроконтракта
с поставщиком

06



Выплата аванса (при наличии)

07



Проведение поставщиком
агротехнических работ

08



Старт отгрузок по агроконтракту

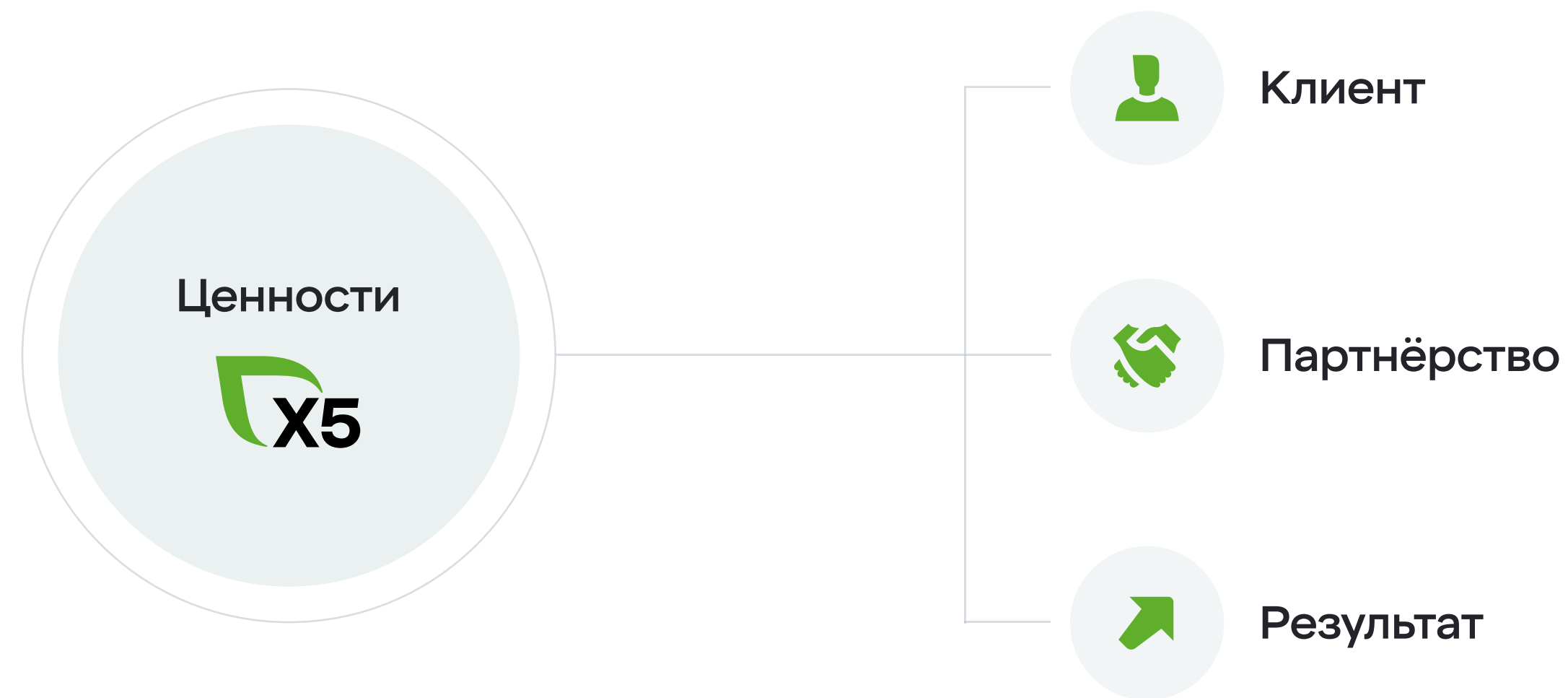
Наши контакты

| Торговая сеть | Проект | Категория | Контактные лица | Должность | Почта |
|--|----------------------------------|---|---------------------|---------------------------------------|---------------------------|
| <div><div></div><div>Пятёрочка</div></div> | Агроагрегатор | Все категории ФРОВ | Сергей Ключико | Руководитель проекта «Агрегатор» | Sergey.Klyuyko@x5.ru |
| | Агроконтрактация | Огурцы, томаты | Юлия Мищан | Руководитель категории | Yuliya.Mischan@x5.ru |
| | Агроконтрактация | Перцы, кабачки, баклажаны, тыквы, полуфабрикаты овощные | Александр Тамбовцев | Руководитель категории | Aleksand.Tambovtsev@x5.ru |
| | Агроконтрактация | Корнеплоды, капуста | Дмитрий Сафронов | Руководитель категории | Dmitry.Safronov@x5.ru |
| | Агроконтрактация | Картофель, лук, чеснок | Илья Викторов | Руководитель категории | Ily.Viktorov@x5.ru |
| | Агроконтрактация | Зелень, салаты, грибы, бобовые, цветы | Сергей Чижиков | Руководитель категории | Sergey.Chizhikov@x5.ru |
| | Агроконтрактация | Орехи, сухофрукты | Мария Климанова | Руководитель категории | Maria.Klimanova@x5.ru |
| | Агроконтрактация | Арбузы, дыни | Алёна Мещеринова | Руководитель категории | Alena.Meshcherinova@x5.ru |
| | Агроконтрактация | Ягода, винограды | Анна Лозова | Руководитель категории | Anna.Loзова@x5.ru |
| | Агроконтрактация | Яблоки, груши | Игорь Маликов | Руководитель категории | Igor.Malikov@x5.ru |
| | Агроконтрактация | Косточковые | Наталья Савченко | Руководитель категории | Nataly.Savchenko@x5.ru |
| <div><div></div><div>Перекрёсток</div></div> | Агроагрегатор / агроконтрактация | Все категории ФРОВ | Николай Майоров | Менеджер по программным закупкам ФРОВ | N.Mayorov@x5.ru |

Миссия X5

Наша миссия:
быть лучшим местом
для покупок на земле,
превосходя ожидания

Наша видение:
мы работаем для клиента
через партнёрство
на результат



Спасибо за внимание

