



Проект «АгроАгрегатор»

г. Тула, 12.08.2025

Задачи проекта

Развитие малого отечественного
сельскохозяйственного
производства



Содействие реализации
Доктрины продовольственной
безопасности Российской
Федерации



Дифференциация ассортимента
и повышение лояльности
покупателей за счёт локальной
продукции



Долгосрочное сотрудничество
на взаимовыгодных условиях



Основные барьеры поставок товаров на полки федеральных сетей для малого фермерства

01

Недостаточные объёмы производства

02

Логистика, несоблюдение ритмичности поставок

03

Отсутствие оборудования для калибровки, фасовки, упаковки, нанесения штрихкодов

04

Отсутствие современных овощехранилищ и складских помещений

05

Требования к контролю качества продукции

06

Сложность электронного документооборота с торговыми сетями



Консолидация фермерской продукции на базе АгроАгрегаторов

Органы государственной власти



Помощь в выборе агрегатора



Содействие агрегаторам в привлечении фермеров



Субсидии на развитие, гранты, льготное кредитование

Фермерские хозяйства

Производство сельскохозяйственной продукции



Агрегатор

Подготовка фермерской продукции

- Заключение договоров с фермерами
- Консолидация партий, переборка, мойка, калибровка, фасовка, стикеровка
- Сопроводительные документы + ЭДО
- Ответственность за конечный продукт перед торговыми сетями X5



Выкуп продукции

> **26,5** ТЫС.

магазинов

Базовые критерии отбора агрегатора



Быть плательщиком НДС



Иметь зарегистрированный вид деятельности согласно ОКВЭД

46.39 – торговля продуктами питания
82.92 – упаковка
52.29 – транспортировка



Иметь склад для проведения предпродажной подготовки ФРОВ



Хранить товар при соблюдении необходимых условий



Возможность осуществления доставки на РЦ (ФРОВ) и/или в магазины (фреш)



Функционирующий ЭДО и персонал для эффективного ведения бизнеса, включая бухгалтерию

Проект «АгроАгрегатор» 2024 / 2025

Представленные категории продуктов в проекте: овощи, фрукты, свежая продукция

Итоги 2024 года
вдохновляют



Более **280**

фермеров поставляют
продукцию в сети X5 Group
через АгроАгрегаторов



Более **38** тыс. тонн

объём закупленной
фермерской продукции
через АгроАгрегаторов

Работают с X5 (16)

- Липецкая область (2)
- Свердловская область
- Волгоградская область (3)
- Республика Марий Эл
- Ярославская область (2)
- Хабаровский край
- Республика Удмуртия
- Астраханская область
- Краснодарский край
- Брянская область
- Воронежская область
- Ростовская область

По итогам 2025 года
ожидаем работу с более 20
агроагрегаторами по
стране

Направления и фокусы ближайшего развития



Расширение
географии работы
по всей стране



Создание СТМ-
кластеров на базе
АгроАгрегаторов



Значительный рост
товарооборота

Агроконтрактация



Что такое агроконтракты?



Агроконтракт – формат сотрудничества торговой сети с производителями сельхозпродукции, который предусматривает долгосрочное фиксирование объёмов будущего урожая по гарантированной и/или открытой цене, которая формируется на основе анализа рыночных цен



Формат сотрудничества достигается за счёт увеличения совместного планирования засадки культур и сортов, с возможностью авансирования и сопровождения договора со стороны торговой сети на всех его этапах



Обеспечение стабильного наличия товара категории фрукты / овощи на полках магазинов

Повышение свежести и качества продукции

Предложение покупателю уникального ассортимента

Улучшение коммерческих условий

Увеличение доли производителей в портфеле поставщиков и в закупочном товарообороте торговой сети

- сокращение цепочки поставки от грядки до полки
- SL производителей на 7 п. п. выше SL трейдеров
- расширение географии покрытия, в том числе за счёт сервиса самовывоза

Совместное долгосрочное планирование

- рост точности прогнозирования и повышение доступности
- оптимизация себестоимости

Трёхстороннее взаимодействие: селекционер – производитель – торговая сеть

- совместный выбор оптимальных сортов
- возможность развития и продвижения уникального ассортимента
- совместное формирование требований по качеству

Торговые сети

Цели и задачи агроконтракта

Производитель

Обеспечение устойчивого развития бизнеса на долгосрочную перспективу

Расширение производственной мощности путём увеличения объёмов и ассортимента

Стабильный рынок сбыта

- торговая сеть гарантирует выборку объёмов
- заказы формируются по графику на предстоящий период с учётом производственных мощностей производителя
- закупка дополнительного объёма на условиях договора в приоритете остальных каналов

Предоставление дополнительных сервисов от торговой сети

- самовывоз и расширение дистрибуции
- осмотр по качеству на складе производителя
- возможность авансирования урожая
- сопровождение агроконтракта сотрудника торговой сети

Схема заключения агроконтракта

01



Поиск поставщика
для агроконтракта

02



Выезд к поставщику и подтверждение
статуса производителя (если статус
не подтверждён)

03



Заключение договора поставки
(если не заключён)

04



Ведение переговоров
и согласование условий
агроконтракта

05



Заключение агроконтракта
с поставщиком

06



Выплата аванса (при наличии)

07



Проведение поставщиком
агротехнических работ

08



Старт отгрузок по агроконтракту

Наши контакты по АгроКонтрактации



Категория	Сотрудник	Почта
Орехи / Сухофрукты	Климанова Мария	Maria.Klimanova@x5.ru
Арбузы / Дыни	Мещеринова Алёна	Alena.Meshcherinova@x5.ru
Ягода / Винограды	Лозова Анна	Anna.Loзова@x5.ru
Яблоки / Груши	Маликов Игорь	Igor.Malikov@x5.ru
Косточковые	Савченко Наталья	Nataly.Savchenko@x5.ru
Томаты / Огурцы / Наборы овощные	Мищан Юлия	Yuliya.Mischan@x5.ru
Перец/Кабачки, Баклажаны, тыква/овощные п/ф	Григорьева Наталия	NataliaGrigoreva@x5.ru
Корнеплоды / Капуста	Сафронов Дмитрий	Dmitry.Safronov@x5.ru
Картофель / лук	Пауков Александр	Alexander.Paukov@x5.ru
Зелень/Салаты/Бобовые/Цветы/Грибы/Проростки	Чижиков Сергей	Sergey.Chizhikov@x5.ru
Все категории ФРОВ (Перекрёсток)	Денис Яценко	Deni.Yatsenko@x5.ru
Все категории ФРОВ (Чижик)	Анастасия Сидорова	Sidorova.As@x5.ru

Спасибо за внимание