

Использование логистических отчётов сервиса Dialog X5 / Аналитика



ROUST

Юлия Борисова

Имплант-менеджер по работе с сетями



Группа компаний «Руст»

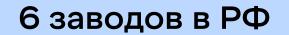






сладких настоек





Водочных

Мощность

28 млн

9л коробов/год Спиртовой

Мощность

дал/год

2,2 млн

Слабоалкогольные

напитки

Мощность

5 млн

9 л коробов/год

Производство

Водка

Виски

Коньяк

Игристые вина (Италия)

Настойки

Джин

Слабоалкогольные напитки

По доле рынка в РФ

ТОП 5

В сетях «Пятёрочка» и «Перекрёсток» компания представлена брендами: Лидер рынка в растущей «Русский Стандарт» категории

«Золотая Россия»

«Талка»

«Зеленая Марка»

«Poca» «Браво»

«Парламент»

«Урожай»

Gancia



Результаты сотрудничества «Руст» и «Пятерочки» 2025

+41%

Рост ЗТО

* Закупочный товарооборот



30 sku

Матрица во всех категориях



98,2%

Уровень сервиса SL



POCT PTO

* Розничный товарооборот



8 SKU

«Эксклюзив» только для Пятёрочки



97,7%

Доступность в сети ISA



ù





Использование данных Dialog X5 / Аналитика в рамках проекта «Имплант»

- 1. Приобретение подписки на логистические отчеты Dialog X5
- 2. Начало изучения данных Dialog X5/Аналитика

- 1. Подключение к программе «Имплант»
- 2. Изучение данных Dialog X5/Аналитика в рамках проекта «Имплант»
- 3. Внедрение отчётов по Стокам и Продажам сети на базе модуля SSM

- 1. Начало проекта «Имплант»
- 2. Начало работы с показателями ISA (Доступность в магазинах), SL (Уровень сервиса), ОТ (Опоздания), FA (Точность прогноза продаж)



Декабрь-Январь

Март - Апрель

Июнь - Июль

2024

Февраль

- 1. Успешное внедрение автоматизированного Отчёта по Консолидации План/Факта заказов в сравнении с прогнозом отгрузок на базе данных модуля Planning Dialog X5/ Аналитика
- 2. Успешное внедрение Отчёта по отслеживанию Уровня Сервиса (SL) на базе данных модуля Transport

Май

- 1. Внедрение отчёта по Прогнозу продаж с касс на базе модуля Planning
- 2. Консолидирование данных по Планированию месячных объёмов отгрузок, продаж и остатков, а также прогноза продаж по сетям «Пятёрочка» и «Перекрёсток» в единый Инструмент Планирования Отгрузок

Август - Октябрь

- 1. Активная работа в рамках проекта «Имплант» с показателями ISA (Доступность в магазине), SL (Уровень сервиса), ОТ (Опоздания), FA (Точность прогноза продаж)
- 2. Улучшение всех показателей, в т.ч. Точности прогноза отгрузок, благодаря использованию Dialog X5/Аналитика

X5

ROUST

2025

Использование данных Dialog X5/ Аналитика в рамках проекта «Имплант»

Имплант — программа внедрения сотрудника поставщика в процессы прогнозирования, автозаказа, пополнения и распределения товара в сети «Пятёрочка»

Показатели в рамках «Имплант»:

FA – Точность прогноза продаж сети
ISA – Доступность в торговых точках
On-time – Опоздания на РЦ Пятёрочки
SL – Уровень сервиса

Имплант имеет доступ к прогнозам продаж с касс и помогает повышать точность прогнозирования и пополнения

При планировании новинок есть возможность уточнять у Партнёров географию продаж и схему расчета первых заказов, что дает возможность обеспечить сеть необходимым количеством товара на старте





В апреле 2025

компания «РУСТ» успешно прошла отбор и была подключена к программе «Имплант»



Для работы в рамках проекта была оформлена подписка на Dialog X5/ Аналитика, на базе которого внедрены отчёты для ежедневной аналитики

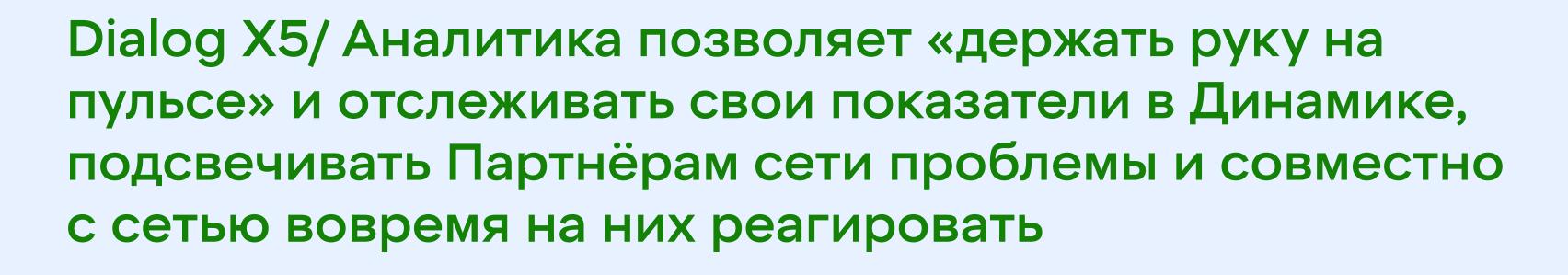


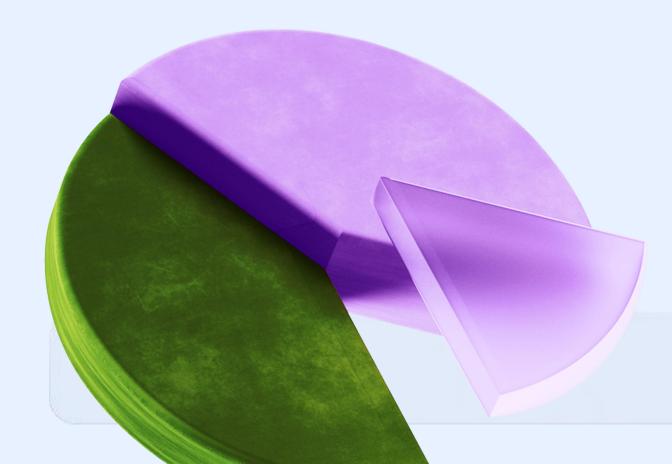
В ходе ежедневной работы выявляются случаи и причины снижения доступности товара в торговых точках, проработка таких случаев помогает улучшить представленность товара в сети



Ежемесячно в рамках проекта проводятся встречи с Партнерами, где подводятся итоги по всем показателям, обсуждают причины отклонений или возникшие трудности. Все данные для подготовки ежемесячных встреч имеются на Dialog X5/Аналитика, а также в Инструмента прогнозирования сети







Использование данных Dialog X5/ Аналитика в рамках проекта «Имплант»

Модуль

«Transport»

- Контроль уровня сервиса (Поставлено vs Заказано) в руб. и шт. и причины его снижения
- Сопоставление данных Dialog X5 с внутренними отчетами
- Мониторинг опозданий Транспортных компаний и работа по снижению их доли

Модуль

«Planning»

- Анализ динамики продаж и прогнозирование отгрузок
- Планирование производства и пополнения складов, оценка возможностей и рисков
- Своевременное реагирование на изменения динамики отгрузок

Модуль

«ISA»

- Контроль уровня доступности товара в сети Клиента
- Выявление снижения доступности по товарам и их причины
- Меры по улучшению представленности продукции Компании в торговых точках Партнёра

Модуль

«SSM»

- Ежедневная аналитика продажам с касс по SKU
- Ежедневная аналитика остатков в ТТ/на РЦ по SKU
- Прогнозирование отгрузок клиента с учётом актуальных данных по остаткам и продажам

Рост показателя Уровня сервиса (SL)

на 6,3 п.п.

в 2025 г. к 2024 г.

Рост Точности прогноза отгрузок

M-2 +18,5 п.п. M-1 +20,7 п.п. м-0 +16,6 п.п.

в 2025г к 2024 г.

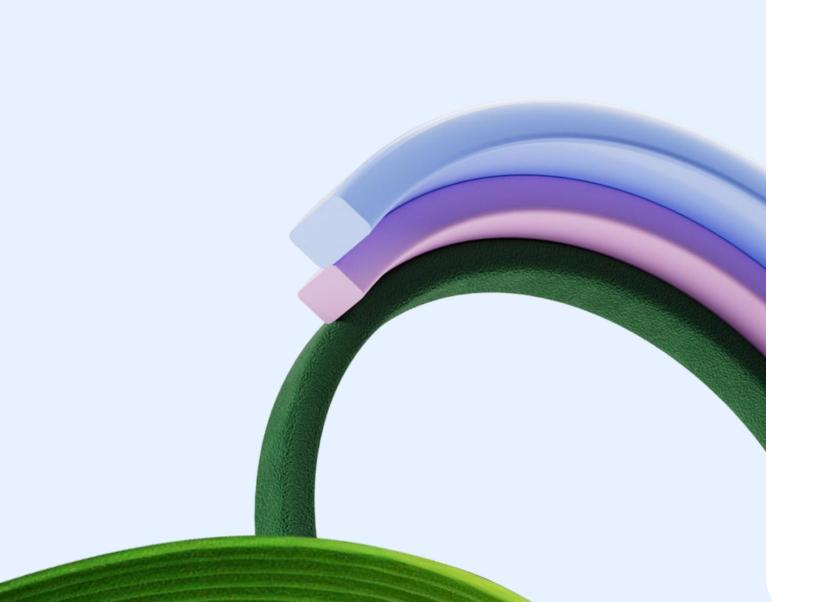
Рост доступности в TT (ISA)

на 1,7 п.п.

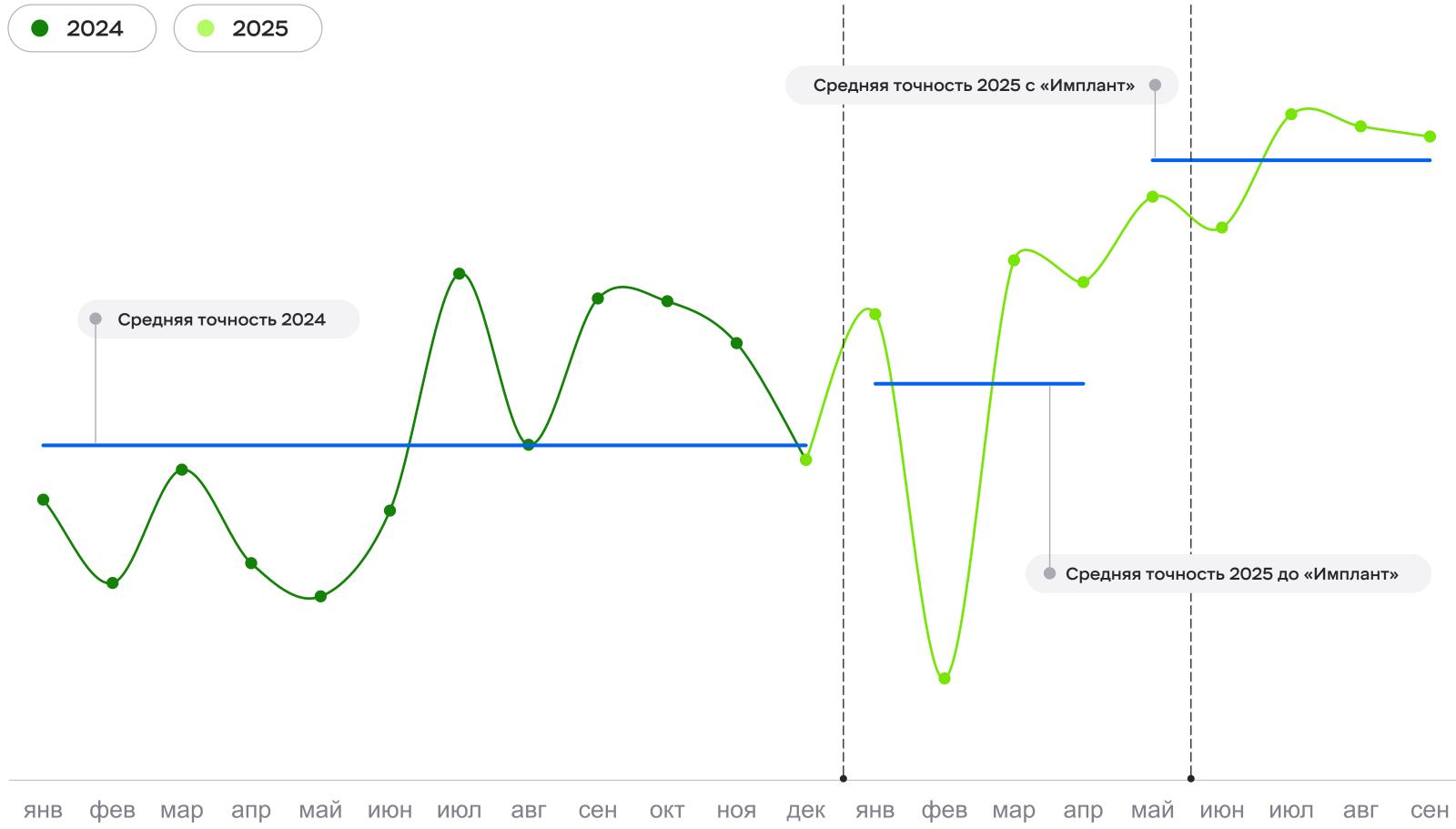
в 2025 г. к 2024 г.

Рост Точности прогноза отгрузок по M-0 2025 vs 2024

На 17 п.п.

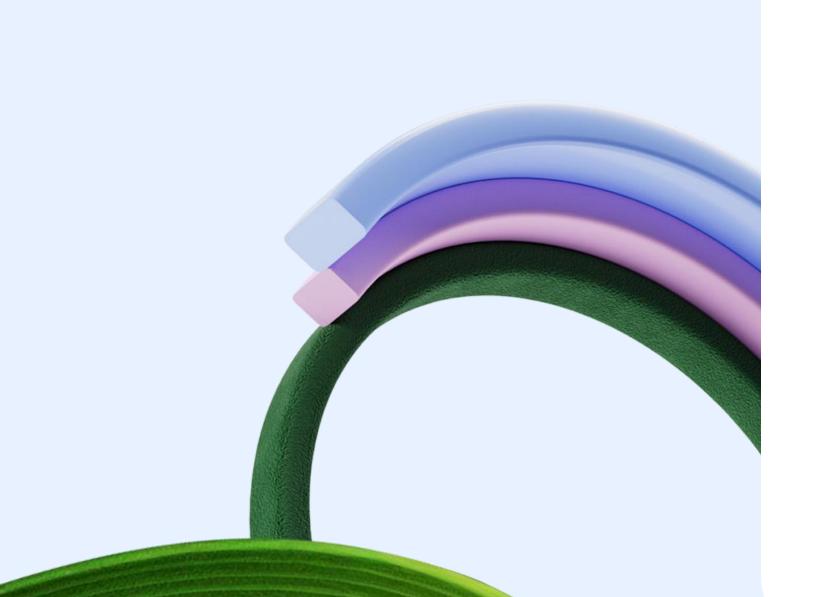


Точность прогноза отгрузок (М-О)*, Х5

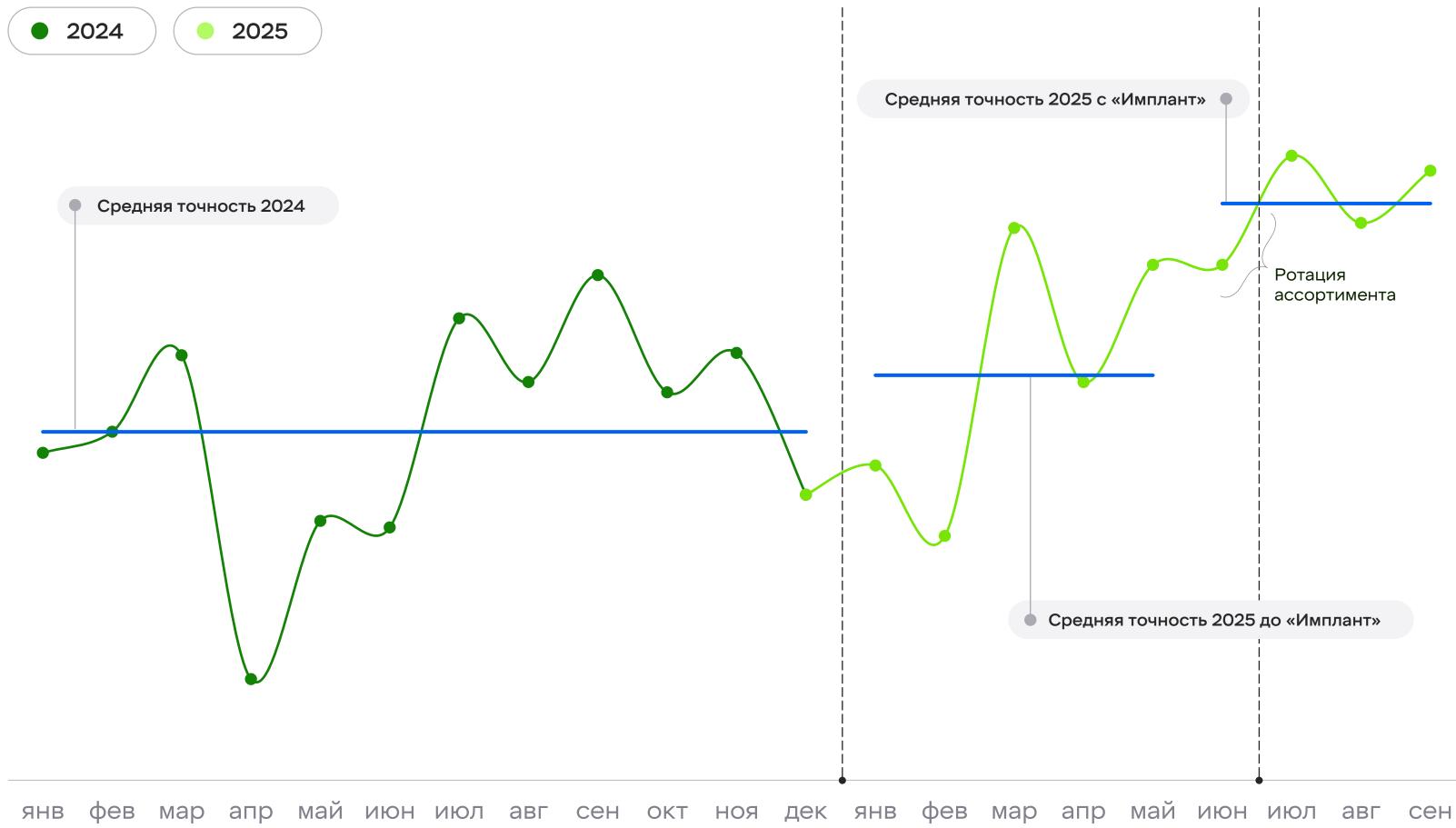


Рост Точности прогноза отгрузок по M-1 2025 vs 2024

На 21 п.п.

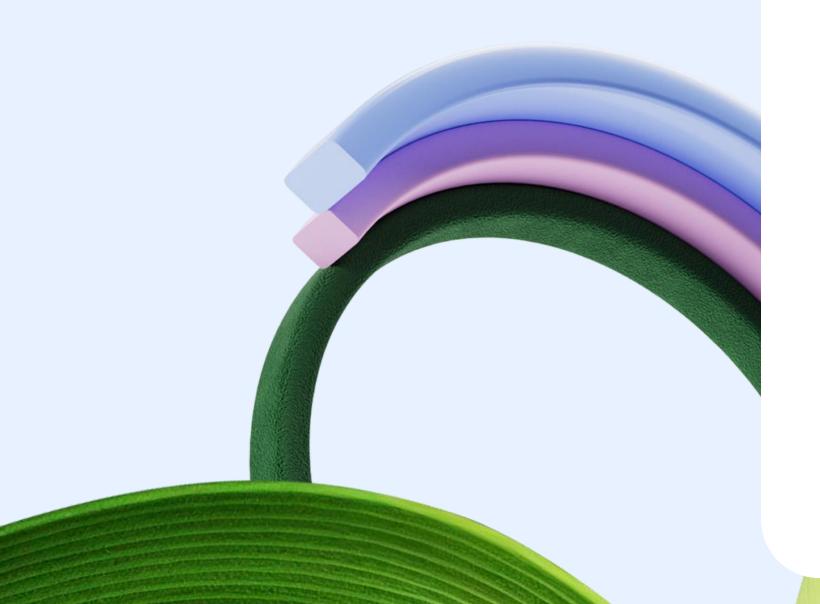


Точность прогноза отгрузок (М-1)*, Х5

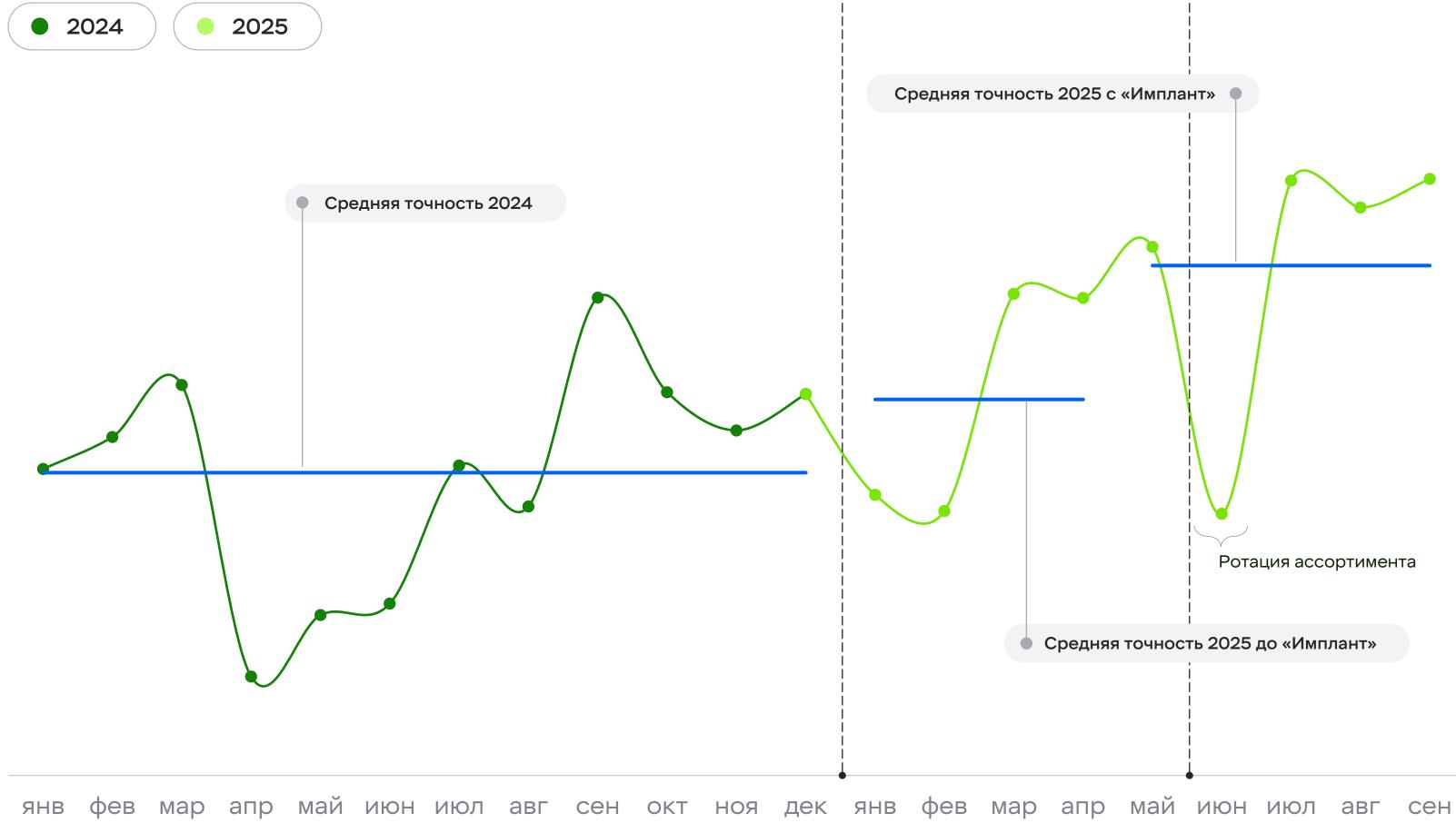


Рост Точности прогноза отгрузок по M-2 2025 vs 2024

На 19 п.п.



Точность прогноза отгрузок (М-2)*, Х5

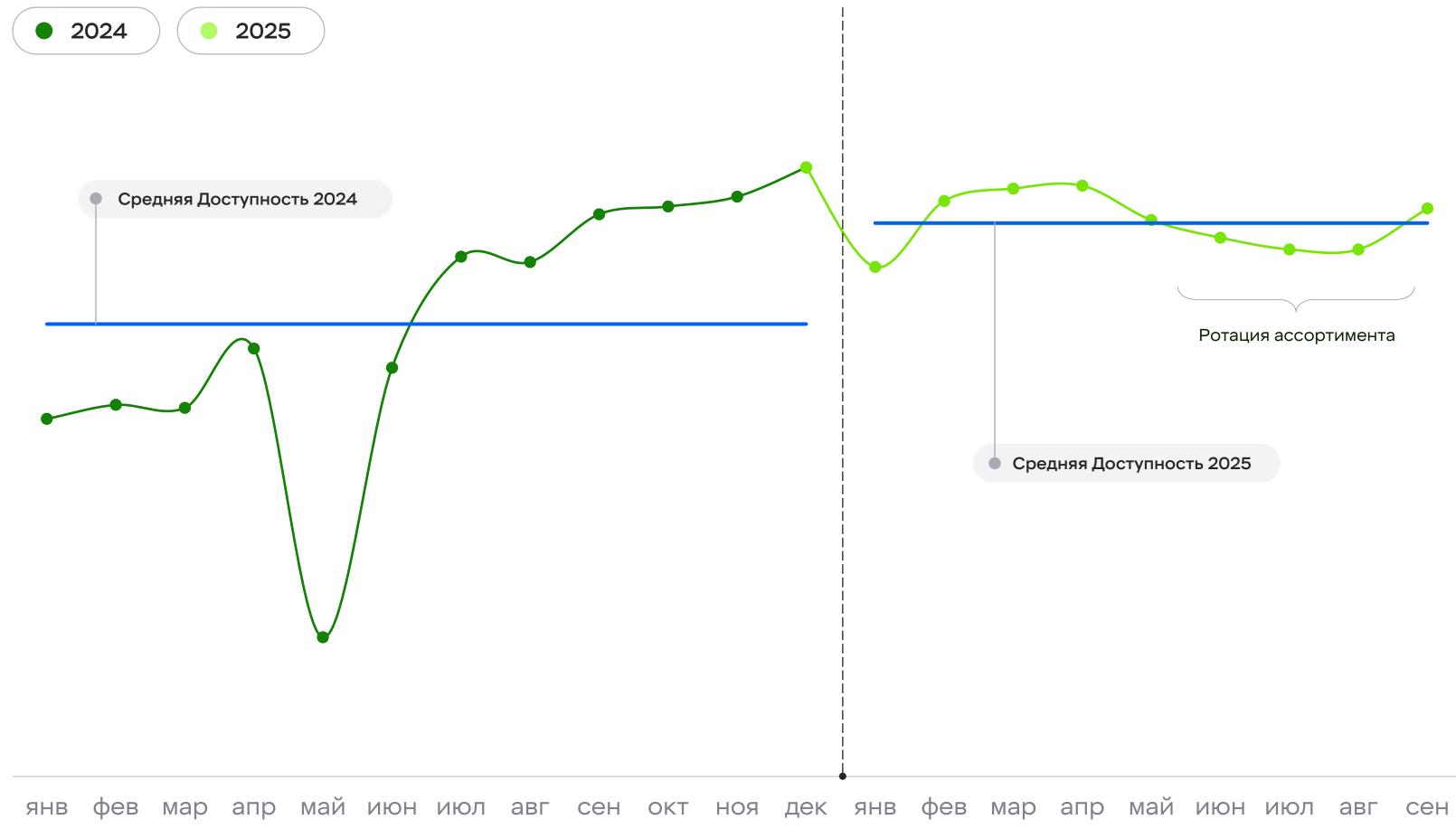


POCT ISA 2025 vs 2024

На 2п.п.



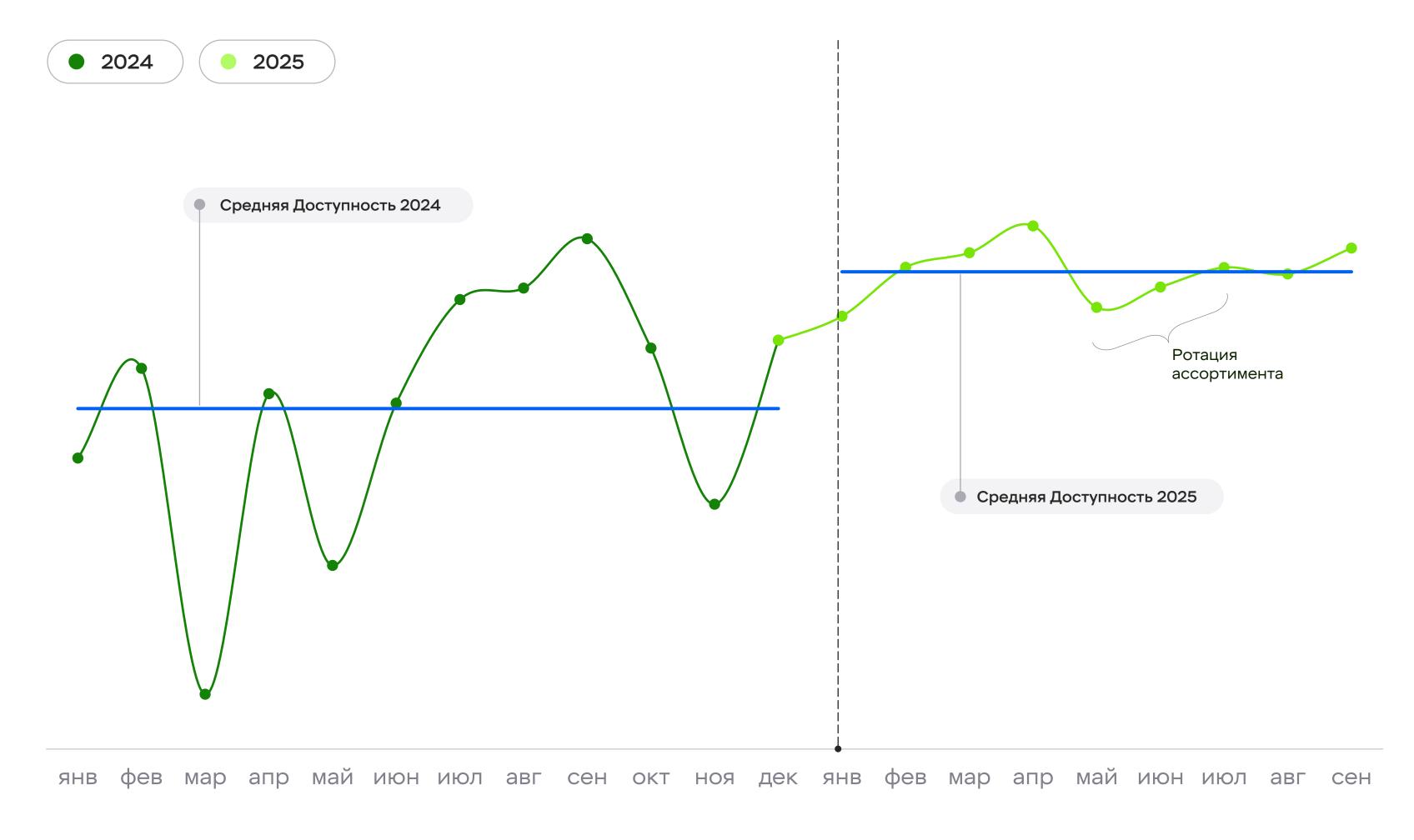
ISA (Доступность товара в ТТ), Пятёрочка



POCT SL 2025 vs 2024

На 6 п.п.





SL - уровень сервиса



Dialog X5 / Аналитика: Совместный рост поставщика и X5





