

Новый формат партнерства X5 и поставщика



Михаил Ярцев

Управляющий директор «X5 Клиентский опыт»



Рынок FMCG изменился



Новый Покупатель

Фрагментация

К 2035 году 40% населения России будет старше 50 лет 40%

Медиа Ландшафт

Рекламный клаттер

Современный потребитель ежедневно сталкивается с 1000+ рекламных сообщений 1K+

Поляризация

2 полюса потребления: рациональность и удобство/новый опыт

2 тренда

Качество траффика

До 40% рекламного трафика в рунете может быть сгенерировано ботами

40%

Цифровизация

Самый быстрорастущий сегмент среди пользователей мобильного интернета 65+

65+

Маркетинг инвестиции

46% всех рекламных бюджетов в 2025 году приходится на ритейл-медиа

46%

3 общих вызова ритейлера и FMCG-производителей

01

Эпоха Data-driven решений

Необходимость сквозной аналитики, аналитика 360

02

Командная экспертиза

Аналитика требует системной работы и инвестирования в развитие команды

03

Синергия медиа и аналитики

Эффективное продвижение требует диагностики на этапе планирования и замера эффективности по итогам активности





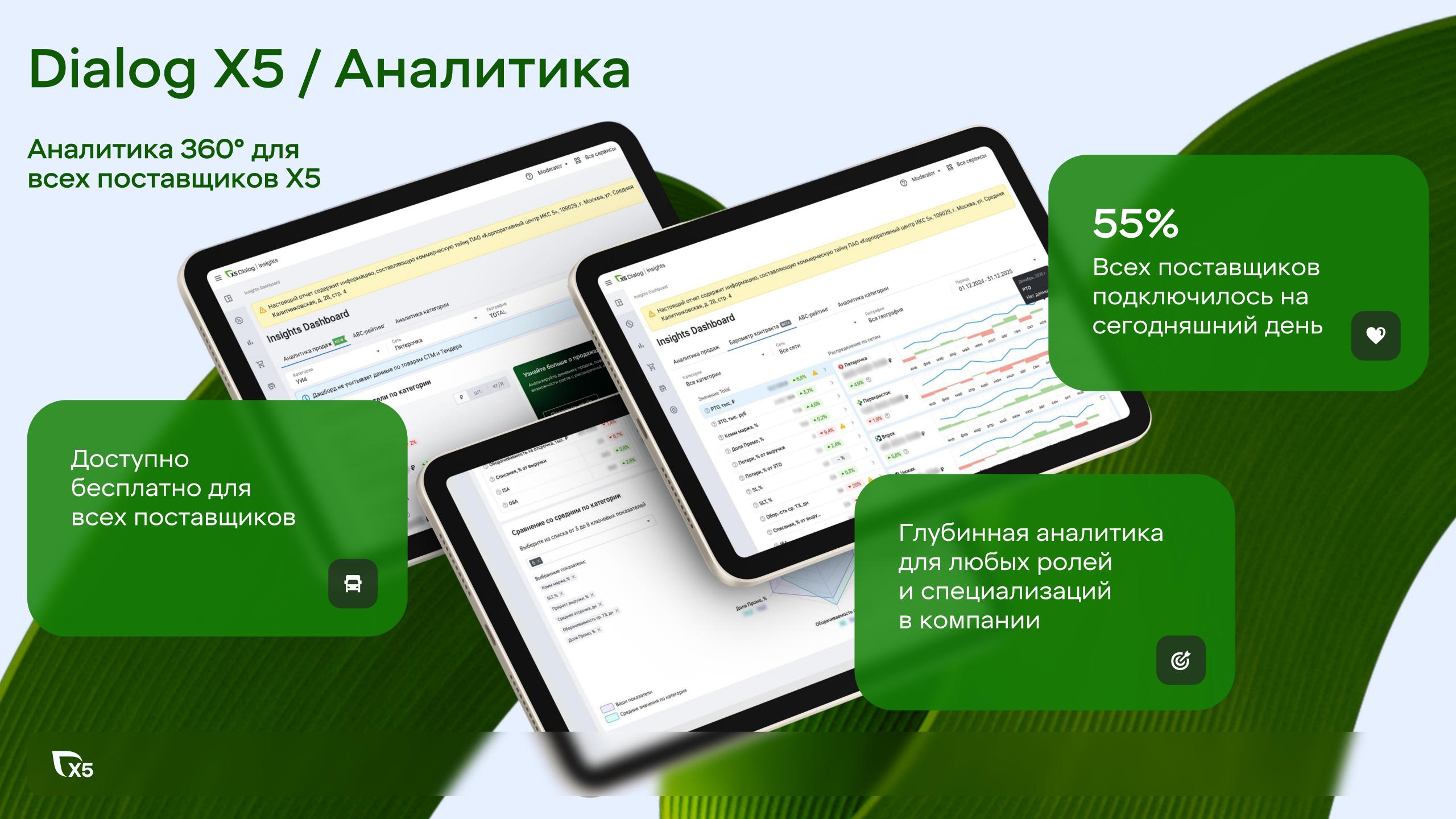


Смена парадигмы: создание условия для совместного роста





Freemium



Dialog X5 от данных к действию Рост Решение Интерпретация Система обучения Данные Онлайн курсы, регулярные вебинары, демодни, гайды, обучающие статьи и видео **X**5

Инвестиции в совместный рост



01

Подключайтесь к Dialog X5 / Аналитика сегодня 02

Наращивайте аналитическую экспертизу ваших команд вместе с нами

al

03

И открывайте для себя новые возможности для работы с аналитикой







Dialog X5 / Аналитика: Совместный рост поставщика и X5



POCT

